職務経歴書

××××年×月×日　現在
氏名：○○　○○○

◆19××年4月～19××年9月　○○銀行

19××年4月～19××年3月　日本橋支店配属
・預金、融資、外為全般についてのOJTを行なう
・預金事務全般
・法人向け融資業務全般
・住宅ローン（含住宅金融公庫）の受付、審査、取組
・輸出手形買取、外国送金、両替等を中心に外為業務の基礎修得

19××年4月～19××年9月　本店審査部配属
・企業価値評価（現状及び将来の分析）及びそれに関する調書作成
・鉄、非鉄業界担当

19××年10月～19××年6月　ニューヨーク支店配属
コーポレートバンキング部日系グループ

・米国に進出した日系企業30社以上を担当。融資を中心に、コマーシャルペーパー、社債発行も手がける
・シンジケートローン参加。交渉によりオールインプライスを165bppaから220bppaに引き上げる
・プロジェクトファイナンスのファシリティーエージェント業務。他の参加者に対し、期限前弁済に係る違約金免除を借入人に代わり交渉
・TOB案件に際しての、ファシリティー及び担保エージェント業務

19××年7月～19××年9月　横浜支店配属
・地場、中堅法人、約30社を担当

◆19××年10月～20××年12月　○○信託銀行　営業部配属

・トラスティーサービスのマーケティング、およびセールス。△△商事とジョイントで商品先物ファンドの発売。仕組み作り、ドキュメンテーションからプレースメントエージェントのトレーニングまで一人で対応
・パフォーミングローンの証券化を担当。法人営業、新規顧客開拓も行う

◆20××年1月～20××年12月　外資系○○銀行 ストラクチャードファイナンス部配属バイスプレジデント

・証券化のための法人営業を担当。リース料債権、売掛け債権、手形、消費者金融債権らの証券化を手がける
・法人営業担当としても幅広く営業を担当。オリジネーション、デューディリジェンス、格付け機関との交渉も行う

・〇〇銀行とジョイントで商品先物ファンドを組成、販売。 仕組み作り、ドキュメンテーション、〇〇銀行行員のトレーニングも担当

◆20×× 年 1 月～現在　 外資系〇〇銀行　投資銀行本部証券化チーム配属　次長

・法人営業から新規顧客開拓までを担当。 証券化についてはオリジネーション、 ストラクチャリング、 格付け機関、 海外保険会社との折衝からクロージングまでを行う
・商品開発も担当。 通常の融資という形をとれない企業に対してディールごとにカスタムメイド方式で仕組みを提案
・部下 6 名のマネジメント

資格
19×× 年　 ファイナンシャル・プランニング技能士
20×× 年　 TOEIC：890 点

以上